



# La Política comercial y de inversiones de la Unión Europea

Juan Vicente Perdiz  
*Instituto de Estudios Europeos*  
*Universidad de Valladolid*  
[perdiz@eco.uva.es](mailto:perdiz@eco.uva.es)  
11-07-2019

- ✓ Balanza de Pagos y Posición Inversora
- ✓ Las ventajas del libre comercio
- ✓ Los argumentos en favor de la protección
  - País grande: USA
  - Industria naciente: LA
  - Lógica de la acción colectiva: Microsoft, ...
  - China, India, ... (grandes, nacientes y dirigidos)
- ✓ La distribución de las ganancias del comercio
- ✓ Tecnología, transporte y fragmentación de las cadenas de valor
- ✓ Financierización de la economía y concentración de la riqueza



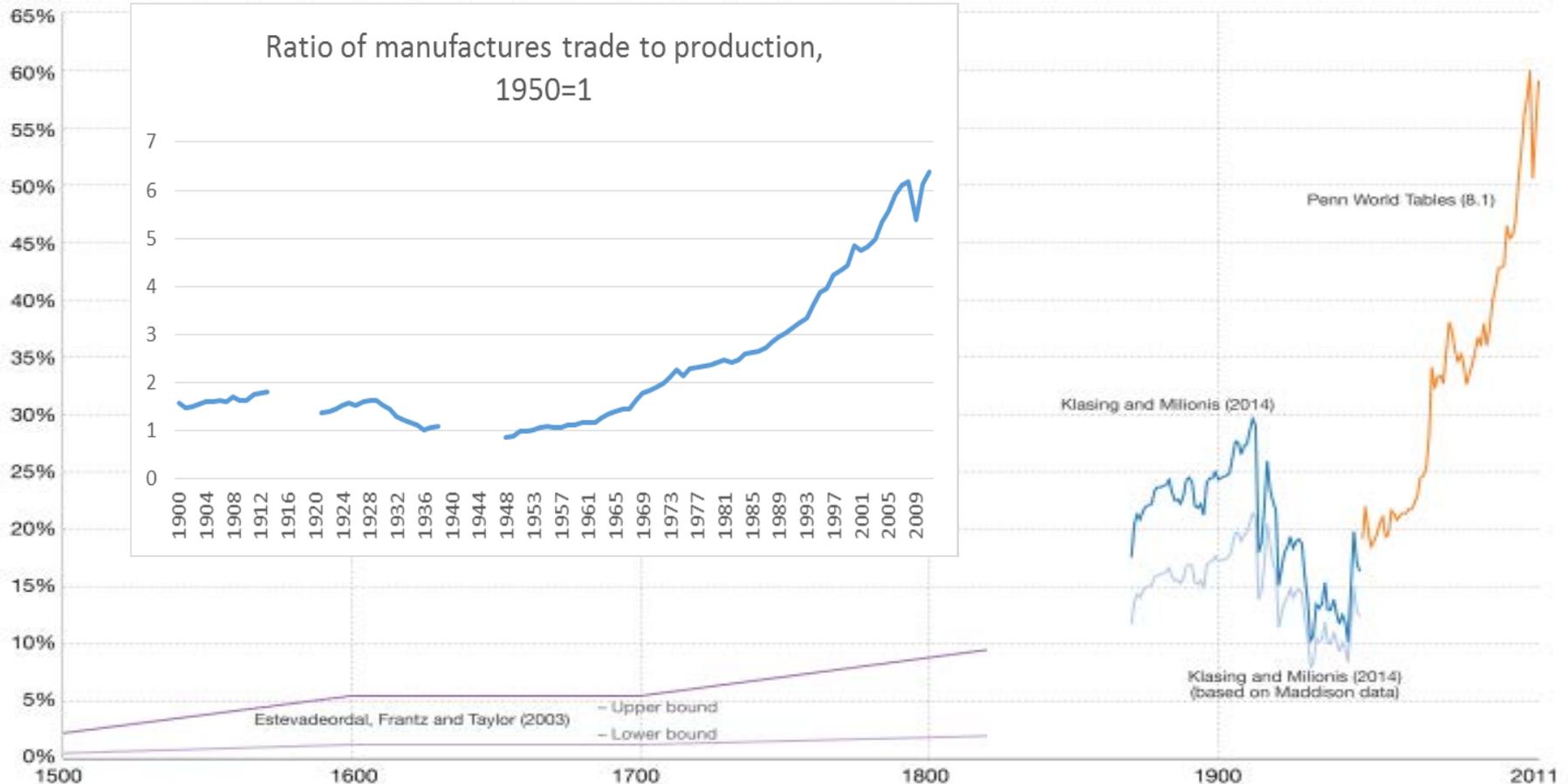
European  
Commission

## - Tecnología, transporte y fragmentación de las cadenas de valor

### Globalization over 5 centuries (1500-2011)

Shown is the sum of world exports and imports as a share of world GDP (%)

The individual series are labeled with the source of the data

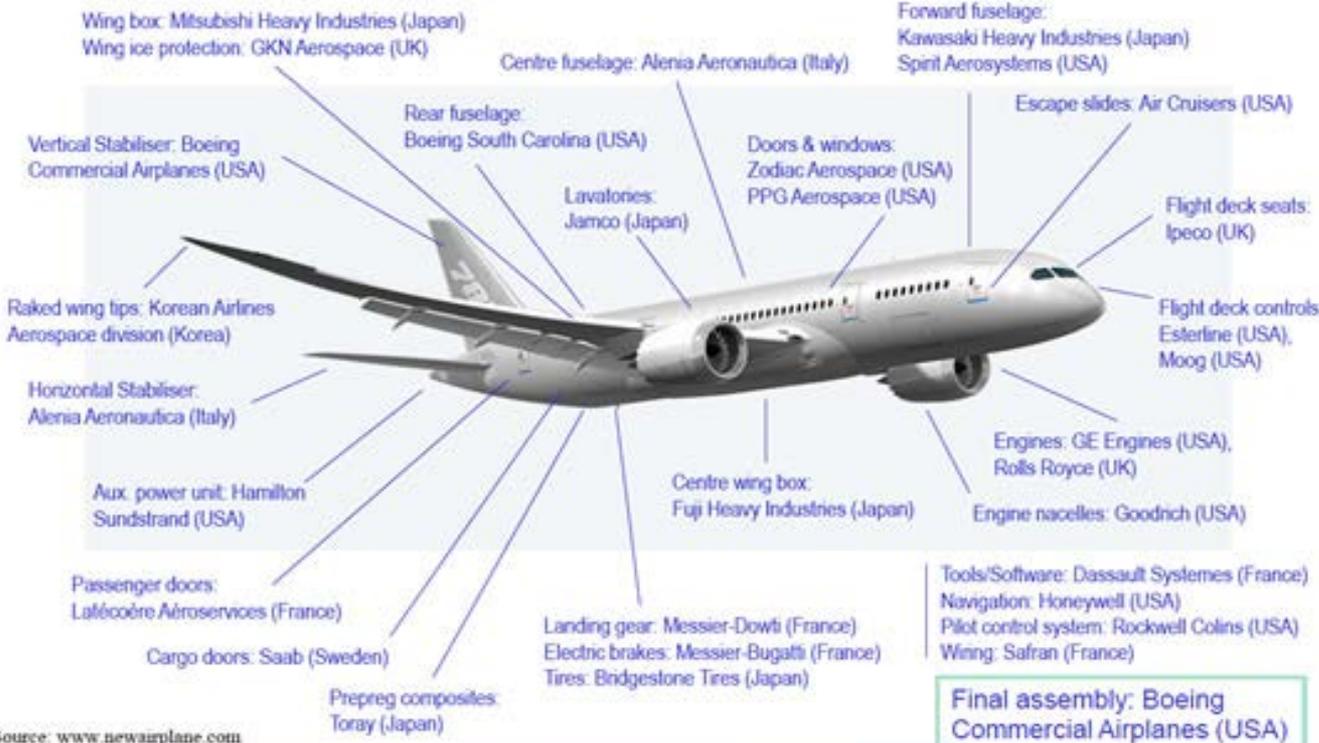




European Commission

# - Tecnología, transporte y fragmentación de las cadenas de valor

## Fragmentation of production: the example of the Boeing 787 Dreamliner

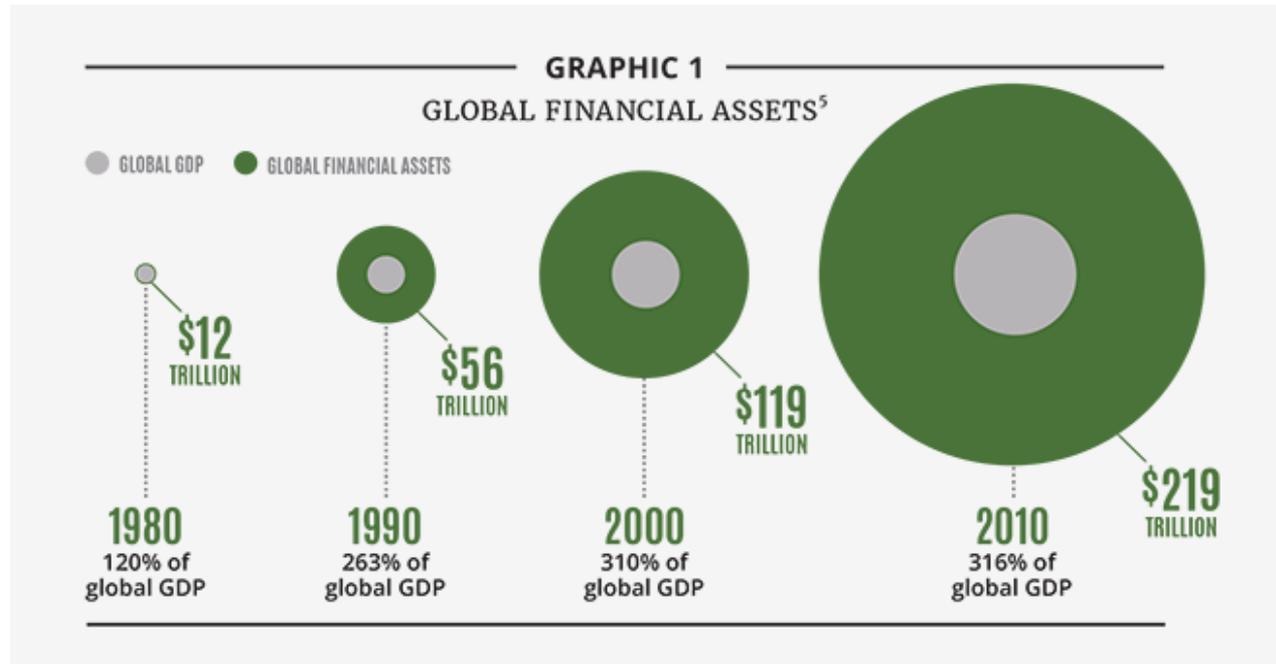


Source: www.newairplane.com





- Frances Thomson, Sahil Dutta (2018): *Financialisation: A Prime Transnational* Institute 13 September 2018 [link](#)



Relación las operaciones en los mercados de cambios y el comercio global  
En 1973, fue de 2:1.

En 2004 alcanzó 90:1.

En 2017 el valor de comercio global fue de \$18 billones al año, comparado con las operaciones en los mercados de cambios de 5 billones diarios .



# Contenido

1. Comercio y finanzas.
2. EU, USA y China.
3. Datos sobre comercio e inversión
4. La política comercial
5. La política de inversiones



Steve [Woolcock](#) (2019):

*The Role of the European Union in the International Trade and Investment Order*

Dahrendorf Forum IV. Working Paper No. 10 11 April 2019

- ✓ El interés de la UE es el de un sistema basado en reglas
  
- ✓ Los intereses de China y USA son diferentes.
  - China promociona la industria y la tecnología a una escala sin precedentes
  - La vuelta de USA a una estrategia comercial basada en el poder unilateralista
  
- ✓ Las posibilidades de la EU para enfrentarse a ambos desafíos depende de su capacidad para fijar una política comercial común

# EU Política comercial y de inversiones

## Cómo negociar

*Consultas al público y la sociedad civil*

### El Consejo co-decide

- Directivas para las negociaciones
- Seguimiento del proceso de negociación
- Aprueba los resultados de la negociación (generalmente por **mayoría cualificada**)

### El Parlamento co-decide

- PE co-decide con el Consejo sobre la legislación comercial (excepto las directivas de negociación)
- PP **aprueba los acuerdos**

USA & China trade policy

EU trade policy

## 2. Datos sobre comercio e inversión

## EU 28 se mantiene como poder comercial

**14.8 % del comercio mundial (en bienes) en 2014**

**Segundo-mayor  
importador  
(después de US)  
€ 1.680,5 bn (2014)**



**Segundo-mayor  
exportador  
(después de China)  
€1.702,9 bn (2014)**

**EU-28\* recibió €523 bn en FDI 2013**  
(ranking 1º antes que EEUU€ 141.2 bn)

# La EU28 en el comercio mundial

Los 10 mayores clientes de la UE (EU28 export 2014)

Ranking	Exportaciones de la UE a	Millones de €	% Mundo
	<b>Extra EU-28</b>	<b>1,702,854</b>	
1	USA	310.861	<b>18.3</b>
2	China	164.731	<b>9.7</b>
3	Suiza	140.349	<b>8.2</b>
4	Rusia	103.291	<b>6.1</b>
5	Turquía	74.632	<b>4,4</b>
6	Japón	53.303	<b>3,1</b>
7	Noruega	50.180	<b>2.9</b>
8	Corea del Sur	43.138	<b>2.5</b>
9	Emiratos Árabes	42.772	<b>2,5</b>
10	Brasil	36.928	<b>2,2</b>

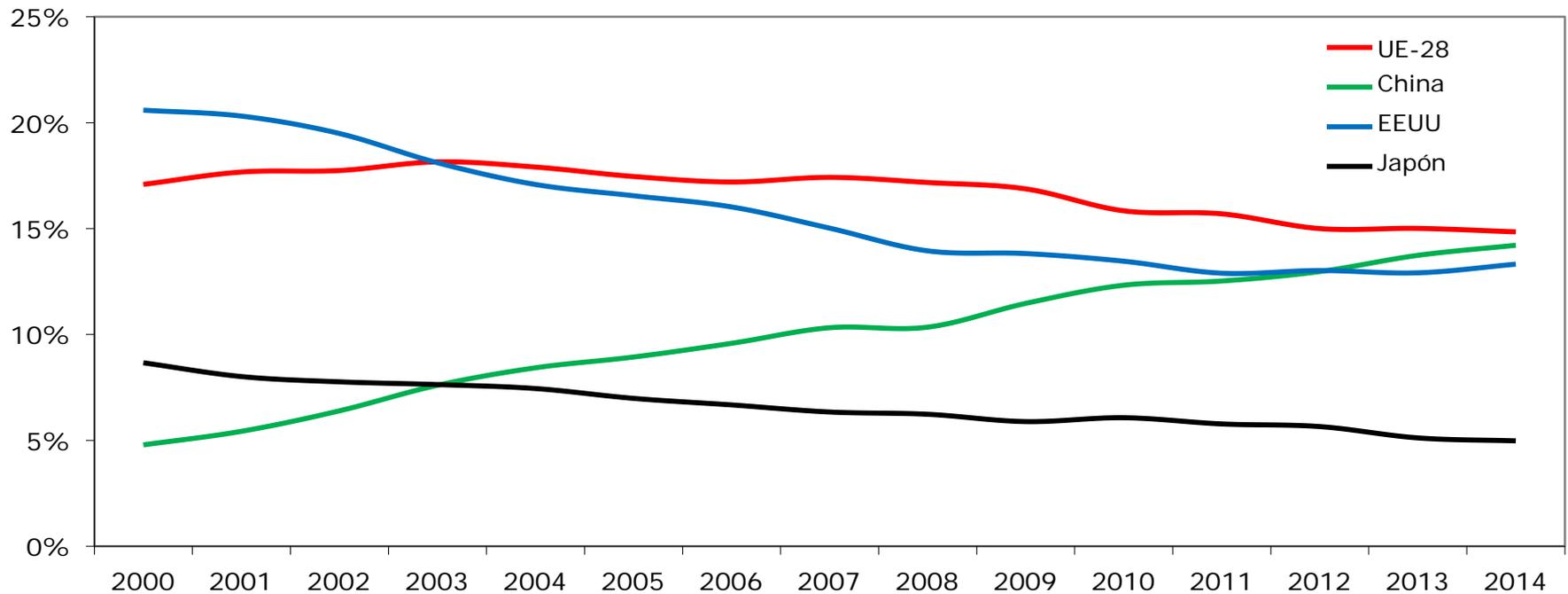
# La EU28 en el comercio mundial

Los 10 mayores proveedores de la UE (EU28 import 2014)

Rank.	EU Imports from	M euro	% world
	<b>Extra EU-28</b>	<b>1.680.542</b>	
1	China	302.504	18,0
2	USA	204.866	12,2
3	Rusia	181.805	10,8
4	Suiza	96.557	5,7
5	Noruega	83.964	5,0
6	Japón	54.569	3,2
7	Turquía	54.270	3,2
8	India	39.045	2,3
9	Corea del Sur	37.047	2,2
10	Brasil	31.128	1,9

# La UE en el comercio mundial

Participaciones de EU28\*, USA, Japón y China en el Comercio Mundial de bienes (%)



Coverage: participaciones en el comercio mundial excluido el comercio intra-UE

Sources: Eurostat (Comext, Statistical regime 4), WTO

\* Excluding intra EU Trade



# Relevancia de la inversión internacional

Las inversiones internacionales en la Unión Europea :

- Suponen un stock de 5.4 €/10<sup>12</sup> (sobre el 36% del PIB de la UE)
- Soportan 7.6 millones de empleos en la EU
- Proporcionan capital y tecnología que favorece la innovación y competitividad europea



Las inversiones de la UE en el resto del mundo

- Suponen un stock de 6,9 €/10<sup>12</sup> (sobre el 46% del PIB de la UE)
- Soportan 14.4 millones de empleos en el resto del mundo
- Permite a las empresas europeas optimizar su producción, el acceso a materias primas y componentes y el aprovechamiento de los mercados internacionales

# Inversiones de la UE en el RDM, 2013

Rank	Country	Million euro
1	USA	225.201
2	Brasil	37.829
3	Suiza	28.472
4	Bermudas	22.082
5	Islas Caimán	20.846
6	Mexico	20.334

# **3. La política comercial**

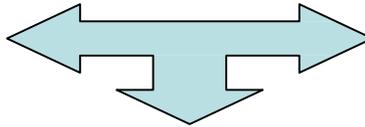
# Política Comercial y de Inversiones de la UE

## Aspectos básicos

### Como área líder del comercio internacional

Fuerte interés:

- Mercados abiertos
- Marco regulador claro



Responsabilidad hacia:

- Ciudadanos de la UE
- Resto del Mundo

Necesidad de reforzar la  
competitividad de la UE  
en los mercados  
mundiales

# Multilateralismo OMC y Ronda Doha

- Iniciada en 2001
- Amplia cobertura
- Se alcanzará finalmente?

## Relaciones bilaterales (FTAs)

- Globalmente más de 200 FTAs
- Cubren más del 35% del comercio mundial
- FTAs en auge, papel de la OMC



# FTA partners and trade in goods

Country / Region	Imports	Exports	Trade	% EU28 Trade
USA	204.9	311.1	516.0	15.2
China	302.4	165.0	467.4	13.8
EFTA	185.5	194.3	379.8	11.2
Russia	182.0	103.5	285.5	8.4
MEDA (excl EU and Turkey)	77.5	107.3	184.8	5.5
ASEAN	100.5	78.6	179.2	5.3
GCC	51.4	97.1	148.5	4.4
ACP (excl South Africa)	72.5	62.2	134.8	4.0
Turkey	54.2	74.8	129.0	3.8
Japan	54.5	53.4	107.8	3.2
MERCOSUR (5)	44.6	51.3	96.0	2.8
South Korea	38.9	43.2	82.1	2.4
India	37.0	35.5	72.6	2.1
Canada	27.4	31.7	59.1	1.7
Mexico	18.2	28.5	46.7	1.4
Hong Kong	10.6	34.7	45.4	1.3
South Africa	18.4	23.4	41.8	1.2
Taiwan	23.2	17.0	40.2	1.2
Australia	9.1	29.6	38.7	1.1
Ukraine	13.8	17.2	30.9	0.9
Andean Community (4)	16.2	12.6	28.8	0.8
Central America (6)	6.2	5.2	11.4	0.3
Other Countries	132.0	128.2	260.2	7.7
Extra EU28	1,681.2	1,705.4	3,386.5	100.0

En blanco  
negociaciones  
concluidas  
o en curso  
En gris sin acuerdo

# 4. La política de inversiones

## Objetivos de la política de inversiones de la UE

- Abrir los mercados exteriores a las compañías de la UE
- Asegurar que las compañías europeas no sean discriminadas en el exterior
- Tener un clima empresarial transparente y predecible
- Atraer la Inversión internacional a la UE
- Una normativa de inversiones internacionales clara y consistentemente cumplida
- Proteger las inversiones de los ciudadanos y compañías e la UE en el exterior
- Asegurar la libre circulación de pagos, capitales y personal para la inversión internacional

La política de inversiones de la UE también busca preservar el derecho de los países de origen y destino para regular sus economías en aras del interés público.

## Las Inversiones directas estratégicas

- ✓ Solo el 3% de las empresas europeas en la muestra considerada en el año 2016 eran propiedad o controlado por los inversores de fuera de la UE, pero
- ✓ Representaban más de un 35 por ciento de los activos totales y unos 16 millones de puestos de trabajo.
- ✓ Ha habido un aumento continuo de propiedad extranjera en eso últimos diez años, que era sobre todo debido a la adquisición de sociedades cada vez más grandes, cotizadas.

## Las Inversiones directas estratégicas

En cuanto a los países de origen, los inversores principales son

- ✓ Los "**tradicionales**" en la UE –economías avanzadas como USA, Suiza, Noruega, Canadá, Australia, Japón, controlan más del 80% de todos los activos de propiedad extranjera. Sus inversiones están diversificadas en los sectores, con un nivel particularmente alto de diversificación para los Estados Unidos.
- ✓ Aparición de "**nuevos inversores**". La diversidad de los países de origen ha ido en aumento, destacando China en cuanto a número de recientes adquisiciones. Se concentran en un número mucho más limitado de sectores, pero en algunos subsectores, se están convirtiendo en cada vez más visibles (China en fabricación de aeronaves y maquinaria especializada, India en industria farmacéutica).
- ✓ Propiedad extranjera es notablemente alta en un número de sectores estratégicos, como el refinado de petróleo (67 por ciento de los activos totales del sector), productos farmacéuticos (56%), productos electrónicos y ópticos (54%), seguros (45%) o equipos eléctricos (39%).



## Las Inversiones directas estratégicas

En cuanto a los países de origen, los inversores principales son

- ✓ Financierización de la IED, en el sentido de los fondos de inversión extranjera y firmas de capital privado contabilizan un creciente número de adquisiciones (de 102 en 2007 a 194 en el 2017).
- ✓ Este segmento está dominado pesadamente por los Estados Unidos, seguido por las Islas Caimán y Suiza.
- ✓ Por último, también se ha encontrado un aumento de las personas a título individual como dueños últimos de un creciente número de adquisiciones. Con pasaportes principalmente Suiza, Estados Unidos, Rusia, Noruega y China. Aunque éstas representan sólo el 5 por ciento del número total de transacciones, entre 2007 y 2017, ha aumentado el número de adquisiciones que involucran individuos o familias de 31 a 197.